

■新販路コンサルティング『(WIN-WINネット業務)』

当行は新販路コンサルティング「WIN-WINネット業務」に継続的に取り組んでおり、経営改善支援活動を図ることで、地域経済の活性化に努めてまいります。

1. 主旨

信用力で選別することなく、面の活動においてお取引先事業者の事業支援に本格的に責任をもつことで、強力なリレーションを構築するとともに、地域経済の活性化に努めていきます。

2. 概要

WIN-WINネット業務とは、主に4業種（サービス業、卸・小売業、建設業、不動産業）の中規模事業者のお取引先を対象とし、新販路のご紹介と事業運営方法の提供・アドバイス等のコンサルティング機能を発揮する中で本業（売上）支援を行うことで、お取引先と当行の経営の発展に資することを目的とします。

当行の支援活動の結果、予め契約により設定された売上目標額以上に売上高改善が図られた場合のみ手数料をいただく「完全成功報酬型」の業務です。

3. 取組状況

平成23年度下期から本格的に本業務に取り組んでおり、契約締結先に対して具体的なコンサルティング支援を行っております。

【実績（平成29年3月末現在）】

契約締結先数：1,604先 売上支援実績：571先、4,554百万円



「5つの宣言」

お取引先事業者の皆様へ多面的な支援を行い、「WIN-WIN」の関係を実現します。

1. お客様の事業支援に責任を持って取り組みます。
2. 事業支援の取組みの中で、お客様と一緒に汗をかき、ともに笑いともに泣きます。
3. お客様を本気で支え、地域経済の面的活性化を目指します。
4. これまでの銀行業務同様の業務品質を確保し、どんなに難易度が高くとも全力を尽くし、永続的な取組みを実現します。
5. お客様の信頼を得ながら、コンプライアンスに則った事業支援に努めます。

WIN-WINネット業務支援事例

当行A支店が、安納芋の生産・販売を行う取引先のB社に事業性評価ヒアリングを実施したところ、B級品や規格外の販路先・加工技術がなく、年間10トン程度がデッドストックとなり、最終的に廃棄処分となっている課題を把握しました。そこで、B級品・規格外の出荷可能数量・価格の目安を設定したうえで、当行全営業店へ情報を発信しました。

その情報を得た県外にある当行C支店は、安納芋の焼き芋・ペースト原料の仕入先を求めていた青果仲卸業者D社へ、B級品・規格外の安納芋を使った自社での加工品開発（ジャム・アイスクリーム等）を提案しました。その結果、双方の条件が合い、B社とD社の取引が開始され、B社はそれまでの年商の1割以上の売上高増加が見込めることになりました。

B社は当行の本業支援により経営改善が図られたことで、更に事業意欲が湧き、後継者育成と今後の事業展開に弾みがついたと喜ばれる事例となりました。

「WIN-WINネット業務」に関するお問合せは 営業統括部 ☎0120-373-573

薩長土肥連携首都圏バイヤー商談会の開催

平成28年11月、薩長土肥包括連携協定の協働事業として、「薩長土肥連携首都圏バイヤー商談会」を東京都内にて開催しました。本商談会は、4県の食材、食品の発展、取扱商品の一層の充実を図り、地域企業のサポートや地域経済の発展・活性化を目的として個別商談方式で行いました。主に食材、食品を取扱うサプライヤーが4県から参加され、バイヤーとの商談と併せて、サプライヤー同士の情報交換も行われ、地域の特性を活かした提携商品の開発等の提案も盛んに行われました。



経営者保証に関するガイドラインの活用状況

当行では、従前よりご融資の際に個人保証をご提供いただく場合には、ご契約時に保証に関する意思を慎重に確認させていただくとともに、保証内容等についてご理解をいただけるよう、丁寧に説明させていただいております。

また当行は、経営者保証に関するガイドライン研究会(全国銀行協会及び日本商工会議所が事務局)が公表した「経営者保証に関するガイドライン」を踏まえ、事業性評価を適切に行うことで担保・保証に過度に依存しない取組みを進めるとともに、本ガイドラインの要件を満たさない場合であっても、企業の成長可能性や事業性を勘案した柔軟な対応に努めてまいります。

取組み概要	平成28年度実績
新規融資件数(①)	3,645件
新規に無保証で融資した件数(②)	601件
新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合(②÷①)	16.48%
保証契約を解除した件数	44件

上町支店 移転リニューアルオープン

平成29年5月15日(月)、上町支店が移転リニューアルオープンしました。上町支店は、22台の駐車場を完備し、バリアフリー、車いすでも利用可能な多目的トイレ、音声案内装置、点字ブロック等を設けており、キッズスペースや地域コミュニティコーナーも設置しております。また、石畳をイメージした床や、壁やソファの生地に薩摩切子の模様をあしらうなど、城下町としての佇まいを残す「上町地区」の地域性を生かした店舗となっております。



【郵便番号】892-0805

【住所】鹿児島市大竜町3番11号

【電話】099-226-0101

「働き方改革に係る包括連携協定」を締結

平成29年3月31日(金)、鹿児島労働局と「働き方改革に係る包括連携協定」を締結しました。本協定は、中小企業などにおける労働環境の改善を図るために締結したものであり、当行がお取引先に対し「働き方改革」への取組みを支援することで、若者などの鹿児島県内企業への雇用促進や定着促進も図れるものと考えております。

今後は、鹿児島労働局の施策が各企業に的確に周知されるよう、労働関係助成金に関する研修を当行職員に対し実施するなど、本協定を活用した取組みを進めてまいります。



鹿兒島ユナイテッドFC定期預金の販売

鹿兒島を盛り上げるために活動するサッカーチーム「鹿兒島ユナイテッドFC」を応援する商品として、『鹿兒島ユナイテッドFC定期預金』を平成29年3月15日～平成29年5月31日の期間で販売しました。本商品は預金総額の0.01%相当額(上限100万円)を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援金として贈呈するとともに、ご契約いただいたお客様の中から500名様に抽選で観戦チケットのプレゼントや、ホームゲームの入場者数に応じて定期預金金利がアップするなど、鹿兒島ユナイテッドFCのサポーター増加も企図した商品としております。

※本定期預金の販売は終了しております。

がんばれ! 鹿兒島ユナイテッドFCとサポーターを応援する定期預金です **1年もの**

鹿兒島ユナイテッドFC定期預金



(取扱期間)平成29年 **3/15** 水 ▶ 平成29年 **5/31** 水まで

入場者数に応じて金利が最大5倍

お預け入れ時の金利に、2017年シーズンの鹿兒島ユナイテッドFCホームゲームの入場者数に応じて金利を上乗せします。(※夏期休暇)

預金総額の0.01%相当額を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援金として贈呈

※上限は100万円とさせていただきます。尚、お客様の負担はございません。

抽選で、500名様に「観戦チケット」プレゼント!

募集期間にご契約いただいた(10万円の契約で1口応募)お客様の中から抽選で、500名様にプレゼント。
 <抽選について>平成29年9月中旬に抽選を行い、10月初旬に当選者へ「観戦チケット」をお届けします。
 ※第33節 平成29年11月26日(日)FC東京U-23戦を予定。(観戦の事情で変更になる場合がございます)

鹿兒島ユナイテッドFC定期預金のお問い合わせ・申し込みは、フリーダイヤルまたはお近くの支店・支店窓口へお問い合わせください。

0120-373-573  南日本銀行

ご利用条件の詳細につきましては、裏面にご覧ください。

鹿兒島ユナイテッドFCホームゲームの入場者数に応じて金利がアップ!

お預け入れ時の金利に、2017年シーズンの鹿兒島ユナイテッドFCホームゲームの入場者数に応じて金利を上乗せします。

6万人未満	7万人まで	8万人まで	9万人まで	10万人まで
1倍	2倍	3倍	4倍	5倍

※なお、10万人を超えた場合は5倍の金利設定となります。

預金総額の0.01%相当額を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援金として贈呈

※上限は100万円とさせていただきます。尚、お客様の負担はございません。

2017年 ホームゲームスケジュール

第1節	3月11日(土) 14:00	藤枝MYFC	駒池(HOME)
第3節	3月25日(土) 14:00	ガンバ大阪 U-23	駒池(HOME)
第5節	4月16日(日) 14:00	ギラヴァンツ北九州	駒池(HOME)
第7節	5月6日(土) 18:00	セレッソ大阪 U-23	駒池(HOME)
第11節	6月4日(土) 18:00	ガイナレ鳥取	駒池(HOME)
第12節	6月10日(土) 18:00	福島ユナイテッドFC	駒池(HOME)
第14節	6月25日(土) 14:00	Y.S.C.C横浜	駒池(HOME)
第16節	7月8日(土) 18:00	FC琉球	駒池(HOME)
第19節	8月19日(土) 20日(日)	AC長野パルセイロ	駒池(HOME)
第20節	8月26日(土) 27日(日)	カターレ富山	駒池(HOME)
第22節	9月9日(土) 10日(日)	栃木SC	駒池(HOME)
第25節	9月30日(土) 10月1日(日)	フラウブリッツ秋田	駒池(HOME)
第28節	10月21日(土) 22日(日)	アスルクラロ沼津	駒池(HOME)
第30節	11月5日(土)	クルージャ盛岡	駒池(HOME)
第33節	11月26日(日)	FC東京 U-23	駒池(HOME)
第34節	12月3日(日)	SC相模原	駒池(HOME)

対象となるお客様

お預け入れ時のお客様(既に定期預金からの移行はできません。)

お預金金額

①10万円以上1,000万円未満

金利

①基本金利+α倍(α倍率確定日:平成29年12月31日現在)

②金利優待準備金入力方法:店頭もしくはHP

中途解約

中途解約をした場合、当行所定の違約金利率を適用いたします。

税金

①お預け金は、20.31%(所得税および復興特別所得税)3.15%、住民税5%の税金がかかります。ただし、1年以内の解約の場合は異なります。

満期日以後の金利

①基本金利が適用されるのは、お預けの期入期間のみであり、満期日以後の利率は、満期日時時点の店頭表示金利を適用いたします。

その他

①金利優待について(預金金利-基本金利)×α(倍)の優待の金利優待となります。
 適用金利は、直前(平成29年12月31日)までに確定され、契約日からその日の夜まで適用されます。
 満期前内については発表時期により、記載される金利が確定金利にならない場合がございます。両利金設定は行われておりませんので、お近くの当行窓口もしくは、ホームページで確認ください。

なんぎんインフォメーション

8

各種商談会への出店支援

南九州地域の農業、食料を中心とした産業振興を行い、地域経済の活性化に寄与するために、「鹿児島アグリ&フード金融協議会」(鹿児島県内7金融機関で構成)に参画し、販路開拓及び事業展開支援に向けた各種相談会への出店支援を行っております。



【主な支援事例】

・南の逸品商談会inTokyo(平成28年9月、当行より10社参加)
・かごしまの逸品商談会(平成29年1月、当行より11社参加)

技術相談会の開催

南銀産学交流支援サービスの一環として、(株)鹿児島TLO協力のもと、コスト削減・新商品開発・特許取得等様々な経営課題を解決すべく技術の研究・開発に向けた相談会を開催しています。



【活動実績】

平成29年2月 12社参加

なんぎんビジネスセミナーの開催

平成29年4月に、お取引先企業の新入社員及び若手社員を対象に「2017なんぎんビジネスセミナー(第21回接遇・マナー研修)」を開催しました。お取引先35社105名の皆様のご参加があり、ご好評いただきました。



(講師:(株)清友 代表取締役 宮之原 明子氏)

「南友会」～企業交流会の開催～

鹿児島県内の若手経営者及び後継者を中心に、お取引先企業を会員とした「南友会」を運営しております。例会を定期的に開催しており、セミナーや交流会を通じ、会員相互間の交流を図りつつ地域経済活性化のお手伝いをしております。



(会員数:平成29年3月末 136名)

鹿児島マラソンへのボランティア参加

平成29年3月5日(日)に開催された「鹿児島マラソン2017」へ、昨年に引き続き約120名の当行職員がボランティアとして参加しました。当日は荒田八幡宮前の給水所の運営を担当し、小雨の中を懸命に走るランナーに大きな声援を送りながら、スポーツドリンクや水などの配布を行いました。



地域イベントへの参加、協賛

青少年育成の一環として、鹿児島市少年サッカー連盟主催の鹿児島市少年サッカーリーグ「なんぎんカップ」への協賛や、ビーチサッカー大会「なんぎんECOカップ」の開催等、地域イベントへの協賛を行っています。

