

## ■ 新販路開拓コンサルティング『WIN-WINネット業務』

当行は新販路開拓コンサルティング「WIN-WINネット業務」に継続的に取り組んでおり、経営改善支援活動を図ることで、地域経済の活性化に努めてまいります。

### 1. 概要

「WIN-WINネット業務」とは、中小規模事業者のお取引先を対象とし、地域の厳しい経営環境に置かれたお取引先事業者を支援、新販路の開拓と事業運営方法の提供・アドバイス等のコンサルティング機能を発揮する中で、売上(本業)支援を行うことであり、お取引先と当行の経営の発展に資することを目的とします。

当行が売上支援を組織的・継続的に行うことによって、お取引先と良好かつ強力なリレーション(WIN-WINの関係)が構築され、地域経済の活性化に繋がるものと考えています。

### 2. 取組状況

平成23年下期から本格的に本業務に取り組んでおり、契約締結先に対して具体的なコンサルティング支援を行っています。

【実績(平成30年3月末)】

契約締結先数:1,612先 売上支援実績:672先、5,595百万円

平成29年7月には、「WIN-WINネット業務」の一層の実効性向上を図るため、同業務の推進管理を行う専担部として、「WIN-WINネット業務部」を新設しました。

## ■ 各種商談会への出店支援

南九州地域の農業、食料を中心とした産業振興を行い、地域経済の活性化に寄与するために、「鹿児島アグリ&フード金融協議会」(鹿児島県内7金融機関で構成)に参画し、販路開拓及び事業展開支援に向けた各種相談会への出店支援を行っています。

【主な支援事例】

- ・南の逸品商談会inTokyo2017(平成29年9月、当行より8社参加)
- ・かごしまの逸品商談会(平成30年1月、当行より10社参加)



### 「5つの宣言」

お取引先事業者の皆様へ多面的な支援を行い、「WIN-WIN」の関係を実現します。

1. お客様の事業支援に責任を持って取り組みます。
2. 事業支援の取組みの中で、お客様と一緒に汗をかき、ともに笑いともに泣きます。
3. お客様を本気で支え、地域経済の面的活性化を目指します。
4. これまでの銀行業務同様の業務品質を確保し、どんなに難易度が高くとも全力を尽くし、永続的な取組みを実現します。
5. お客様の信頼を得ながら、コンプライアンスに則った事業支援に努めます。



## 鹿兒島ユナイテッドFC定期預金の再販

鹿兒島を盛り上げるために活動するサッカーチーム「鹿兒島ユナイテッドFC」を応援する商品として、昨年好評頂きました「鹿兒島ユナイテッドFC定期預金」を再販(平成30年3月12日～平成30年5月31日)しました。本商品は、預金総額の0.01%相当額(上限100万円)を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援として贈呈するとともに、ご契約頂いたお客様の中から抽選で500名様に「オリジナル折り畳みシートクッション」のプレゼントや、当クラブの2018年シーズン年間順位に応じて定期預金金利がアップするなど、当クラブのサポーター増加も企図した商品としております。

※本定期預金の販売は終了しております。



**鹿兒島ユナイテッドFCを応援しよう! 1年もの**  
**鹿兒島ユナイテッドFC 定期預金**

(取扱期間)平成30年 3/12月 ▶ 平成30年 5/31 日まで

**年間順位に応じて金利が最大5倍**  
お預け入れ時の金利に、2018年シーズンの鹿兒島ユナイテッドFCの年間順位に応じて金利を上乗せします。(※裏面参照)

**預金総額の0.01%相当額を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援金として贈呈**  
※上限は100万円とさせていただきます。尚、お客様のご負担はございません。

**抽選で500名様に、鹿兒島ユナイテッドFC×なんぎんコラボ「折り畳みシートクッション」プレゼント!**  
専売期間にご契約いただいた(10万円の契約費106名)の受領の中から抽選で、500名様にプレゼント。  
<抽選について>平成30年6月1日中に抽選を行い、7月中旬当選者へ商品を発送いたします。  
※イラストはイメージです。で実際の商品とはデザインが異なります。

with you  
0120-373-573 南日本銀行  
http://nanyang.jp

この商品が販売期間中に完了した場合は、販売は終了いたします。

### 鹿兒島ユナイテッドFCの年間順位に応じて金利がアップ!

お預け入れ時の金利に、2018年シーズンの鹿兒島ユナイテッドFCの年間順位に応じて金利を上乗せします。

1位	2位	3位	4位
5倍	4倍	3倍	2倍

※5位以下は金利上乗せ無しとなります。

### 預金総額の0.01%相当額を鹿兒島ユナイテッドFCへ支援金として贈呈

※上限は100万円とさせていただきます。尚、お客様のご負担はございません。

**鹿兒島ユナイテッドFCを  
「みんなで応援に行こう!」**

#### 2018年 ホームゲームスケジュール

第1節	3月11日 13:00	ガイナーレ鳥取	戦池(HOME)
第2節	3月17日 13:00	ガンバ大阪 U-23	戦池(HOME)
第4節	3月25日 13:00	藤枝MYFC	戦池(HOME)
第7節	4月14日 13:00	FC琉球	戦池(HOME)
第9節	5月3日 13:00	AC長野パルセイロ	戦池(HOME)
第11節	5月19日 13:00	SC相模原	戦池(HOME)
第14節	6月16日 19:00	セレッソ大阪 U-23	戦池(HOME)
第16節	7月1日 19:00	Y.S.C.横浜	戦池(HOME)
第19節	7月22日 19:00	ザスパクサツ群馬	戦池(HOME)
第22節	9月8日 (未定)	福島ユナイテッドFC	戦池(HOME)
第23節	9月15日 (未定)	ギラヴァンツ北九州	戦池(HOME)
第25節	9月29日 (未定)	ブラウブリッツ秋田	戦池(HOME)
第28節	10月20日 (未定)	グルージャ盛岡	戦池(HOME)
第29節	10月28日 (未定)	カターレ富山	戦池(HOME)
第31節	11月10日 (未定)	FC東京 U-23	戦池(HOME)
第33節	11月25日 (未定)	アスルクラロ沼津	戦池(HOME)

#### 対象となるお客様

①個人・法人の両方(個人は定期預金からの預け入れはできません。)

#### 専用金額

①個人・法人の両方(個人は入金金額に達した時点で取扱を終了させていただきます。)

#### お預け金額

①10万円以上1,000万円未満

#### 満期日以後の金利

①本金が運用されるのは、初回の預入期間のみであり、満期日以後の利率は、満期日時点の店頭表示金利を適用いたします。

#### 金利

①基本金利×α倍(α:標準預定/平成30年12月23日定)

②金利の算入方法:日割し(1日1回)

#### その他

①金利表示について(適用金利=基本金利×α倍)

②契約時の金利表示は、標準金利となります。

③金利表示は、標準金利(或る日)を2日変更後に確定され、契約日から

さかのぼって適用されます。

④契約時の金利表示は、標準金利となります。

⑤預金期間中であっても、標準金利に達した場合金利階級の变化等が

あった場合には、手番も自動的に変更させていただきます。

#### 中継解約

①中継解約をした場合、当行所定の中継解約金利を適用いたします。

②本利率は、下開標準預定利率です。

③個人のお客様: 定期預金標準利率(年利1.31%)、活期預金(年利0.01%)

④法人のお客様: 総合預金(年利1.31%)

## 「明治維新観光定期預金」の販売

平成30年に明治維新150年を迎えるにあたり、明治維新を主導し、後の明治政府においても多くの人材を輩出した薩長土肥の4県内に本店所在地を置く、5つの金融機関による「薩長土肥包括連携協定」を締結しております。当行では、本協定の協働事業の一環として平成27年10月より「明治維新観光定期預金」を6回に渡り販売しており、お預入れ頂いたお客様の中から抽選で4県への旅行券やご当地観光物産品をプレゼントするキャンペーンを行っています。

※尚、平成30年3月末現在、本定期預金は販売致しておりません。

明治維新観光定期預金  
大隈重信編  
2016.10月15日～12月30日  
年0.35%  
申込期間 2016.10.15(土)～12.30(木)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、長崎の旅行券(1名10万円相当)と佐賀県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第一回 五代 友厚 編

明治維新観光定期預金  
大隈重信編  
2016.10月15日～2月29日  
年0.25%  
申込期間 2016.10.15(土)～2.29(日)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、佐賀の旅行券(1名10万円相当)と佐賀県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第二回 大隈 重信 編

明治維新観光定期預金  
坂本龍馬編  
2016.6月13日～9月30日  
年0.10%  
申込期間 2016.6.13(土)～9.30(日)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、高知の旅行券(1名10万円相当)と高知県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第三回 坂本 龍馬 編

明治維新観光定期預金  
大久保利通編  
2016.11月14日～2月28日  
年0.15%  
申込期間 2016.11.14(土)～2.28(日)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、山口の旅行券(1名10万円相当)と山口県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第四回 大久保 利通 編

明治維新観光定期預金  
吉田松陰編  
2017.6月1日～9月29日  
年0.15%  
申込期間 2017.6.1(土)～9.29(日)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、福岡の旅行券(1名10万円相当)と福岡県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第五回 吉田 松陰 編

明治維新観光定期預金  
西郷隆盛編  
2017.11月20日～2月28日  
年0.1%  
申込期間 2017.11.20(土)～2.28(日)  
申込期間中に100万円以上1,000万円未満の申込額をいただいたお客様の中から抽選で1名の方に、鹿児島県の旅行券(1名10万円相当)と鹿児島県産観光物産品(1名1名)をプレゼントします。

第六回 西郷 隆盛 編

### 《参加金融機関》

- 南日本銀行(鹿児島県:薩摩)○東山口信用金庫(山口県:長州)○高知銀行(高知県:土佐)○幡多信用金庫(高知県:土佐)
- 佐賀共栄銀行(佐賀県:肥前)



## 「なんぎんスマホアプリ」の導入

平成29年5月より、お客様との接点拡大及び利便性向上を目的とした「なんぎんスマホアプリ」を導入しました。アプリを起動すると、当行ホームページへ遷移する他、以下の主なサービスを受けることができます。

- ①取引先ならアプリでインターネットバンキングの申し込みができる。(基本手数料無料)
- ②窓口に行かずに「いつでもどこでも」口座開設ができる。
- ③口座開設後は、住所変更などの諸届、定期預金の作成もアプリでできる。
- ④家計簿アプリが無料で利用できる。

なんぎんスマホアプリできました



POINT 1 インターネットバンキングで通帳の残高確認や振込もできる

POINT 2 かんたん便利な家計簿機能が使える

POINT 3 いつでもどこでも口座開設ができる

POINT 4 お得なキャンペーン情報をお知らせ

インターネットバンキング  
基本手数料無料!!

詳しくは裏面をご覧ください。

with you 南日本銀行

アプリ入手方法  
Androidの方はコチラ  
iPhoneの方はコチラ

POINT 1 インターネットバンキング編

- >>> お振込・残高照会・入金明細照会・資金移動がスマホでできる
- >>> 「Pay-easy(ペイジー)」を利用した、各種税金や公共料金の払込ができる
- >>> 当行本店間の振込手数料無料

POINT 2 家計簿編

- >>> かんたん登録で支出の明細を自動で反映! (カメラでレシートを撮影するだけ)
- >>> 安心・安全のセキュリティ
- >>> 節約や資産管理に最適! 支出の管理や貯蓄をサポートする機能が充実

POINT 3 口座開設編

- >>> 窓口に行かず「いつでもどこでも」口座開設ができる!
- >>> 口座開設後は、住所変更などの諸届、定期預金の作成もWebでできる!
- >>> 当行カードローンWAZZECAも同時申込ができる!

POINT 4 お得な情報

- >>> インターネットバンキング基本手数料無料
- >>> Web口座限定のお得なキャンペーンも今後展開していきます!

Free Dial 0120-791-373 http://nangan.jp 373net.jp with you 南日本銀行

## 住宅ローン受付チャネル『スマホde住宅ローン』の導入

平成30年2月より、顧客利便性の向上を目的とした住宅ローン受付チャネル『スマホde住宅ローン』を導入しました。本チャネルでは、最低限の入力項目でスマホで簡単(手軽)にいつでもどこでも申し込みが可能となり、借入可能金額の回答を直接スマホで受けることができるサービスとなっております。

自宅に居ながら住宅ローンが申し込める!

なんぎん スマホde住宅ローン

お申し込みの流れ

- 年齢・年収・職種・etc
- 南日本銀行 住宅ローンセンター
- いくらまで借入可能か スマホに直接回答!

南日本銀行 住宅ローンセンター 平日・土・日も営業! 午前9時~午後5時

http://373net.jp 南日本銀行 http://nangan.jp/

0120-131-373 なんぎん 住宅ローン 検索



## 「なんぎんビジネスセミナー」の開催

平成30年4月に、お取引先企業の新入社員及び若手社員を対象に「2018なんぎんビジネスセミナー(第22回接遇・マナー研修)」を開催しました。お取引先40社110名の皆様のご参加があり、ご好評いただきました。

(講師:株清友 代表取締役  
宮之原 明子氏)



## 「南友会」～企業交流会の開催～

鹿児島県内の若手経営者及び後継者を中心に、お取引先企業を会員とした「南友会」を運営しております。例会を定期的に開催しており、セミナーや交流会を通じ、会員相互間の交流を図りつつ地域経済活性化のお手伝いをしております。  
(会員数:平成30年3月末 140名)



## 地域イベントへの参加、協賛

青少年育成の一環として、鹿児島市少年サッカー連盟主催の鹿児島市少年サッカーリーグ「なんぎんカップ」への協賛や、ビーチサッカー大会「なんぎんECOカップ」の開催等、地域イベントへの協賛を行っています。



## 鹿児島マラソンへのボランティア参加

平成30年3月4日(日)に開催された「鹿児島マラソン2018」へ、昨年に引き続き約100名の当行職員がボランティアとして参加しました。当日は荒田八幡宮前の給水所の運営を担当し、懸命に走るランナーに大きな声援を送りながら、スポーツドリンクや水などの配布を行いました。



## なんぎんニュービジネスクラブ

お客様のビジネスニーズにお応えするために当行では、「なんぎんニュービジネスクラブ」を運営しています。当クラブでは、会員の皆様の経営に役立つ月刊誌の発行や会員の皆様の様々な相談にお応えしたり、文化経済講演会などを通じ、会員の皆様の事業支援活動を行っております。

