

■ 新販路開拓コンサルティング『WIN-WINネット業務』

当行は新販路開拓コンサルティング「WIN-WINネット業務」に継続的に取り組んでおり、経営改善支援活動を図ることで、地域経済の活性化に努めてまいります。

1. 概要

「WIN-WINネット業務」とは、中小規模事業者のお取引先を対象とし、地域の厳しい経営環境に置かれたお取引先事業者を支え、新販路の紹介と事業運営方法の提供・アドバイス等のコンサルティング機能を発揮する中で、売上(本業)支援を行うことであり、お取引先と当行の経営の発展に資することを目的とします。

当行が売上支援を組織的、継続的に行うことによって、お取引先と良好かつ強力なリレーション(WIN-WINの関係)が構築され、地域経済の活性化に繋がるものと考えています。

2. 取組状況

2011年下期から本格的に本業務に取り組んでおり、契約締結先に対して具体的なコンサルティング支援を行っています。

【実績(2020年3月末)】

契約締結先数: 1,005先

売上支援実績: 778先、7,291百万円



「5つの宣言」

お取引先事業者の皆様へ多面的な支援を行い、「WIN-WIN」の関係を実現します。

1. お客様の事業支援に責任を持って取り組みます。
2. 事業支援の取組みの中で、お客様と一緒に汗をかき、ともに笑いともに泣きます。
3. お客様を本気で支え、地域経済の面的活性化を目指します。
4. これまでの銀行業務同様の業務品質を確保し、どんなに難易度が高くとも全力を尽くし、持続的な取組みを実現します。
5. お客様の信頼を得ながら、コンプライアンスに則った事業支援に努めます。

令和定期預金の販売開始

令和の新年度を迎えるにあたり、記念商品として「令和定期預金」の販売を2019年6月10日～2019年9月30日の期間で販売いたしました。本商品は初回特別金利(年0.12%)での販売を行いました。

※本定期預金の販売は終了しております。

令和定期預金
初回特別金利 (期間:1年もの)
年**0.12%** 新引換 0.095%

新時代の波に乗って!

募集期間 2019.6月10日～9月30日

預入金額 1口 10万円以上
1,000万円未満 (1円単位) **預入限度額** おひとりさま
3,000万円まで

with you 南日本銀行

0120-373-573

令和定期預金

商品概要

ご利用いただける方 個人のお客さま ※新規のお預け入れに限ります(当行定期預金からのお振替はできません)。
 募集金額 150億円(募集金額に達した時点で取扱を終了させていただきます)
 販売地区 鹿児島県・熊本県・宮崎県・福岡県の当行営業エリア
 種類 スーパー定期預金(自動継続)1年もの
 預入期間 1年:自動継続
 預入方法 預入金額:1口10万円以上1,000万円未満(1円単位)
 預入限度額:お一人さま、募集期間中の累計預入額3,000万円まで

利息

- 適用金利:初回特別金利0.12%(スーパー定期1年もの店頭表示金利+0.04%)
- 計算日:付利率を1円とした1年を365日とする日割計算。
- 特別金利については初回預け入れまで適用され、自動継続後の適用金利は、自動継続日当分の店頭表示金利となります。また、市場動向等により定期預金の初回特別金利は見直しを行うことがあります。
- 定期預金を満期日割に解約される場合、自動継続自由金利型定期預金(M型)(スーパー定期)規定に基づいた中途解約利率により計算した利率を引く取ります。

募集期間 2019.6月10日～9月30日

留意事項

- 窓口のみの取り扱いとなります(ATM・インターネットバンキングでの取り扱い不可)。
- 少額貯蓄専用機能(マイ・貯)をご利用することができません。
- 本定期預金は他の預金種別との対象商品と名義して元本1,000円とその利息が保障されます。
- 募集期間中であっても、募集金額に達した場合及び金利環境の悪化等があった場合には、予告なくお取り扱いを終了させていただく場合がございます。

その他

- その他の規定については、自動継続自由金利型定期預金(M型)(スーパー定期)規定に準じます。
- お利息には20.315%(所得税および復興特別所得税15.315%、住民税5%)の税金がかかります。
- ※キャンペーンの詳細につきましては、店頭・フリーダイヤルまでお問い合わせください。

with you 南日本銀行

お問い合わせ、お申し込みはお近くの「なんぎん」へお気軽にどうぞ。

なんぎん 検索

当行は、当行所定の様式以外での現金・通帳証書等のお預かりいたしません。

2019年6月作成

福岡支店 移転リニューアルオープン

2019年8月5日(月)、福岡支店が移転リニューアルオープンしました。旧福岡支店建物の建替えに伴い、2016年9月に仮店舗に移転しておりましたが、2019年1月に竣工した「南日本博多ビル」の2階に移転オープンしました。新福岡支店は、ホールセールを中心とした空中店舗であり、充実した相談・商談スペースにより、お客さまがリラックスして時間を過ごせる店舗となっております。



新・福岡支店入居建物



店内ロビー

宮崎支店 移転リニューアルオープン

2020年3月9日(月)宮崎支店が「アートセンタービル」の2階に移転リニューアルオープンいたしました。新店舗は次世代型店舗として、これまで以上にリラックスした空間でご相談いただくために、相談スペースを広くとった造りとなっているほか、「自動受付機」を採用するなど、お客さまの利便性を配慮した店舗となっております。



新・宮崎支店(アートセンタービル2階)



店内ロビー



地図

その他の店舗の移転統合ならびに運営体制の変更について

2020年2月に安房支店を屋久島支店内に、同年4月に玉名支店を熊本営業部内に店舗内店舗形態による移転統合を行いました。また、同年1月に下甞支店、同年5月に県庁支店において昼時間休業を導入いたしました。

今後も引き続き、店舗ネットワークの再整備や店舗運営の見直しにより、更なる効率化を図り創出された経営資源を再配置することで、一層のサービス向上に努めてまいります。

各種商談会への出店支援

取引先の販路開拓支援を通じ地域経済の活性化に寄与することを目的として、『金融の薩長土肥連合』（※1）と大和証券主催による合同商談会を2020年1月に東京にて開催いたしました。

『薩長土肥連携首都圏バイヤー商談会2020』
(2020年1月、当行より11社参加)

※1『金融の薩長土肥連合』は2018年に明治維新150周年を迎えたことを記念し、薩長土肥の4県内に本店所在地を置く5つの金融機関（南日本銀行・東山口信用金庫・高知銀行・幡多信用金庫・佐賀共栄銀行）によって設立され、5公庫が相互かつ緊密に連携することにより、各県の資源を有効に活用した協働による活動を推進し、それぞれの地域の発展やお客さまのサービス向上を図ることを目的として「薩長土肥包括連携協定」締結により設立されました。



技術相談会の開催

南銀産学交流支援サービスの一環として、(株)鹿児島TLO協力のもと、コスト削減・新商品開発・特許取得等様々な経営課題を解決すべく、技術の研究・開発に向けた相談会を開催しています。

【活動実績】

2019年9月 3社
2020年2月 4社



なんぎんビジネスセミナーの開催

2019年4月に、お取引先企業の新入社員及び若手社員を対象に「2019なんぎんビジネスセミナー（第23回接遇・マナー研修）」を開催しました。お取引先32社116名の皆様のご参加があり、ご好評いただきました。

(講師：(株)清友 代表取締役 宮之原 明子氏)

※2020年4月に開催を予定していた同セミナーは、新型コロナウイルス感染症拡大を受け、まん延防止や安全確保の観点から延期いたしました。



「南友会」～企業交流会の開催～

鹿児島県内の若手経営者及び後継者を中心に、お取引先企業を会員とした「南友会」を運営しております。例会を定期的に開催しており、セミナーや交流会を通じ、会員相互間の交流を図りつつ地域経済活性化のお手伝いをしております。

(会員数:2019年9月末 142名)



なんぎんニュービジネスクラブ

お客様のビジネスニーズにお応えするために当行では、「なんぎんニュービジネスクラブ」を運営しています。当クラブでは、会員の皆様の経営に役立つ月刊誌の発行や会員の皆様の様々な相談にお応えしたり、文化経済講演会などを通じ、会員の皆様の事業支援活動を行っております。

2019年10月9日(水)、「河野景子氏(元フジテレビアナウンサー)」を講師に招聘し、「晴れのち曇りときどき雨」と題した講演会が開催されました。



ボランティア活動への参加

2019年4月21日(日)、鹿児島市社会福祉協議会主催により「第9回ボランティアでまちを美しく～おもてなしの心をもって～」が開催され、当行から128名が参加、天文館周辺の清掃活動が行われました。当行では地域清掃活動やかごしまマラソン等、各種ボランティア活動へ積極的に参加しております。



地域イベントへの参加、協賛

青少年育成の一環として、鹿児島市少年サッカー連盟主催の鹿児島市少年サッカーリーグ「なんぎんカップ」への協賛や、ビーチサッカー大会「なんぎんECOカップ」の開催等、地域イベントへの協賛を行っています。

